

Onderweg naar Sourcing stellingen

5 november 2009
Guis Deien

VERDONCK
KLOOSTER &
ASSOCIATES



Onderweg naar sourcing

- Opdrachtgever: BZK-DG OBR
- Opdrachtnemers: Equaterra, Kirkman, QWR, VKA
- Doelgroep: bestuurders (Rijks)overheid
- Doelen:
 - bestuurders actief betrekken bij Sourcing beslissingen
 - Gezamenlijk referentiekader voor Overheid, adviseurs en leveranciers
- Vorm: 15 vragen voor bestuurders en hun adviseurs

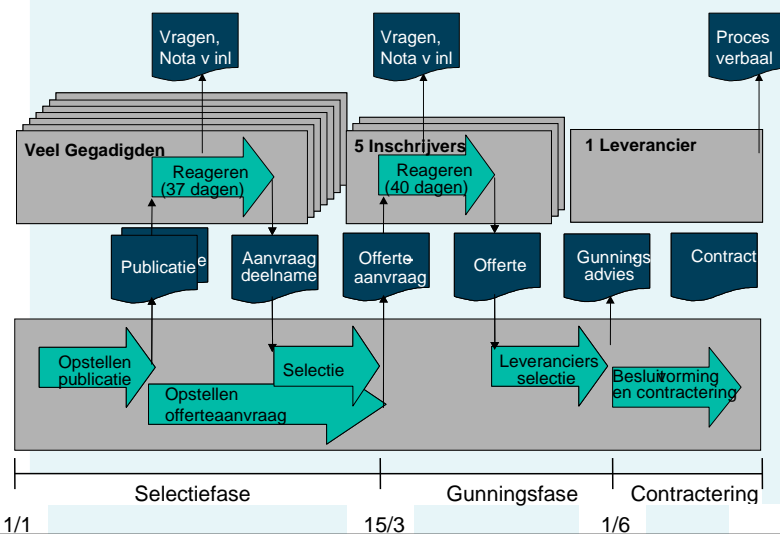



1. Goed opdrachtgeverschap is belangrijker dan goede leverancier(s)

*Wie zijn eigen IT-afdeling niet aan kan,
kan zeker geen leverancier aansturen*



2. Regelgeving is een gegeven, de uitdaging is om hier goed mee om te gaan





Sourcing succes is subjectief!

5

4. Met een open relatie kom je verder dan met het dicht timmeren van afspraken



Bestuurder

Leverancier

gebruikers

Afspraken

Verwachtingen

Diensten